Partnership strategica tra Regus e CBRE per la ricerca e la gestione immobiliare di spazi uffici in Italia

L'accordo rientra in un progetto globale di Regus per sostenere la sua crescita e la diffusione capillare di spazi di lavoro flessibili anche nel nostro Paese.

Milano, 29 maggio 2015 - Per soddisfare la crescita della domanda di spazi di lavoro flessibili, **Regus** ha stipulato a livello globale degli accordi di partnership con alcuni tra i principali fornitori di servizi di *"property management",* con l'obiettivo di ottimizzare i processi di acquisizione e gestione di immobili ad uso ufficio.

Per l'Italia e per altri paesi Europei il partner selezionato è **CBRE,** una tra le principali società di consulenza immobiliare a livello globale, presente nel nostro paese con 4 sedi e 300 persone che attraverso le sue competenze affiancherà Regus nella valutazione di strategie di mercato per identificare, acquisire e gestire nuovi immobili per uffici destinati ad incrementare il suo network di business center in Italia.

"*Attualmente in Italia siamo presenti in cinque città con 17 centri e con oltre 5.000 clienti"* ha dichiarato **Mauro Mordin**i Country Manager di **Regus** in Italia*. "A Milano in due anni abbiamo raddoppiato la nostra offerta di spazi lavoro: le richieste di spazi di lavoro flessibili che ci giungono da imprese e professionisti sono in continua crescita, poiché queste soluzioni consentono di ottimizzare i costi di gestione dell'ufficio senza dover sottostare alle rigidità dei contratti d'affitto tradizionali. Questo accordo con professionisti della gestione dei servizi immobiliari ci consentirà di ampliare in breve tempo la nostra offerta di spazi uffici identificando nuove opportunità di investimento"*

Matt Cook Responsabile della divisione Global Corporate Services di **CBRE** in Italia ha commentato: "*Questa partnership strategica è importante non solo per Regus e per la nostra azienda, ma anche per tutto il settore immobiliare nel suo complesso e costituisce un'opportunità per i proprietari di posizionare e valorizzare il loro patrimonio immobiliare rispondendo alla crescente esigenza di flessibilità del mercato uffici, sia in termini di spazi che di utilizzo degli stessi.".*

Informazioni su Regus:

Regus è il fornitore mondiale di spazi di lavoro flessibili

La sua rete, composta da oltre 2.300 business center dislocati in 850 citta e 104 Paesi, offre spazi di alta qualità, pratici e completamente attrezzati, sia per pochi minuti che per più anni. Aziende come Google, Toshiba e GlaxoSmithKline scelgono Regus per lavorare in modo agile e assicurare maggiori possibilità di successo alle proprie attività.

Il segreto di un ufficio flessibile è la praticità, per questo Regus continua ad aprire centri ovunque i suoi 2,1 milioni di clienti abbiano bisogno di supporto: centri cittadini, distretti suburbani, centri commerciali e outlet, stazioni ferroviarie, stazioni di servizio in autostrada e persino community center.
Regus è stata fondata a Bruxelles, in Belgio, nel 1989. La sua sede centrale è in Lussemburgo ed è quotata presso la Borsa di Londra. Per maggiori informazioni, visita il sito: www.regus.it

CBRE Group, Inc. CBRE Group, Inc. (NYSE:CBG), società Fortune 500 e S&P 500 con sede a Los Angeles, è la più grande società al mondo di consulenza immobiliare (in base al fatturato 2014). La società impiega circa 52.000 dipendenti (escludendo le consociate) e fornisce servizi a proprietari di immobili, investitori nel settore immobiliare e residenti attraverso più di 370 sedi in tutto il mondo (escludendo le consociate). CBRE offre consulenza strategica e si occupa della vendita e della locazione di proprietà immobiliari; servizi aziendali; gestione di proprietà, facilities e project management; finanziamenti, stime e perizie; servizi di sviluppo; gestione di investimenti; ricerca e consulenze. Per informazioni, visitare il nostro sito web: www.cbre.it o www.cbre.com